



Guida Venditore

Crea un account Venditore

Vendere su BazarBay è facile e divertente. È sufficiente essere un utente registrato.

Generalmente nel web, la vendita di prodotti e servizi su altre piattaforme, ti comporta il pagamento di tante tariffe per ogni singola opzione aggiuntiva di messa in vendita e nella maggior parte dei casi ti viene richiesta una commissione sul valore finale della transazione, fino a pagare

centinaia di euro al mese anche se il tuo prodotto non è stato venduto.

Su BazarBay il concetto è ben diverso: E' completamente gratuito

Preparazione

Una buona preparazione prima di mettere in vendita un oggetto è fondamentale. Inizia trovando sul sito oggetti simili a quello che vuoi vendere. In questo modo raccoglierai molte informazioni che ti molto saranno utili. Per aumentare le possibilità di vendere un oggetto è consigliabile inserire nel sito

foto dell'oggetto da vendere.

Trova il tuo oggetto

Cerca un oggetto simile al tuo per avere le giuste aspettative sul prezzo di vendita finale.

Successivamente procedi come segue:

A. Scegli la categoria : Scegliere la categoria più adatta potrebbe essere decisivo per la felice conclusione della vendita.

B. Il formato di vendita usato, Asta online o Compralo Subito . Se desideri vendere con il formato compralo subito, il prezzo di partenza e quello del compralo subito devono essere uguali. Ricordati di selezionare la casella "si" sul compralo subito.

C. Il Prezzo di partenza nel formato di vendita Asta online perchè solitamente influenza quello finale. Secondo l'esperienza di molti venditori, un prezzo di partenza molto basso genera prezzi finali molto elevati.

D. La Durata dell'asta di 1, 2, 7, 14, 28 e 56 giorni.

E. La descrizione . Confrontando le varie inserzioni capirai facilmente perchè un'inserzione riceve più offerte di altre. Ricorda sempre di scrivere una descrizione completa, dettagliata ed efficace.

F. I dettagli su pagamento e spedizione . Gli acquirenti vogliono pagare in modo veloce e sicuro. Generalmente preferiscono Pay Pal.

Venduto !

Quando la vendita è terminata, un' e-mail automatica contenente tutte le informazioni necessarie al seguito della transazione vi sarà inviata, così che al vostro acquirente. Ancora una volta, la comunicazione è fondamentale. Consultate regolarmente i vostri messaggi ricevuti (Pannello > messaggi ») e tentate di proseguire la transazione contattando il vostro acquirente nel più breve tempo possibile. Troverete così tutte le informazioni relative al vostro venditore in un riquadro giallo nell'alto della pagina dell'oggetto vinto. Se siete assenti nel momento in cui si termina la vendita, dovete avvertire il vostro acquirente quanto prima.

Consigli per il pagamento e la consegna :

Le condizioni di pagamento e di consegna sono definite nelle vostre Condizioni di Vendita. Ogni acquirente che piazza un'offerta su una delle vostre vendite accetta il modo implicito le vostre Condizioni di cui si presuppone abbia preso conoscenza in precedenza. Ma poiché gli scambi internazionali rischiano di essere frequenti, vi consigliamo di lasciare una porta aperta per i casi particolari.

Secondo il valore dell'oggetto, favorite i metodi di pagamento di spedizione più sicuri.

Esistono diversi metodi di pagamento di cui ecco una lista non completa :

- A mano : il pagamento si fa a mano durante l'incontro fra il venditore e l'acquirente.
- Contanti : i soldi liquidi sono inviati per via postale. Si tratta qui del metodo di pagamento più rischioso.
- Versamento bancario : può generare alcune spese secondo le banche ma è a volte gratuito in diversi paesi europei.
- Carta di credito
- Paypal : metodo di pagamento elettronico probabilmente il meno costoso e il più sicuro in all'ora di effettuare dei pagamenti internazionali.
- Moneybookers : un altro metodo di pagamento elettronico.

Spetta a voi dunque scegliere il metodo più sicuro, che convenga a voi e al vostro acquirente.

Lasciare una valutazione al vostro acquirente :

Non obbligatoria ma fortemente consigliata, la valutazione vi permette di lasciare un commento e una nota relativa alla vostra transazione con il acquirente. Il sistema di valutazioni instaura un clima di fiducia fra gli acquirenti e i venditori. Dopo ogni transazione, potete dare una nota da 1, 2, 3, 4 o 5 e anche un commento. L'acquirente può anche lui fare lo stesso e grazie a questo, ogni transazione si svolge in modo trasparente. Cliccando sullo pseudo di un membro, avrete accesso a tutte le valutazioni che ha ricevuto, ma anche quelle che ha dato.

Quali sono i termini di consegna ?

I termini di pagamento, così come i termini di consegna devono essere i più brevi possibili sia nell'interesse degli acquirenti che dei venditori. Delle reazioni rapide sono delle prove della vostra serietà e della vostra buona volontà. Trascurare questo punto potrebbe quindi essere pregiudizievole per la vostra reputazione. Consigliamo comunque ai nostri acquirenti di concedere almeno una settimana ai loro venditori prima di ottenere una risposta. Passato questo lasso di tempo, contattate la squadra Delcampe che si occuperà allora di dare seguito alla transazione (info@bazarbay.com). Non dimenticate di avvertire i vostri venditori se dovete assentarvi per qualche tempo.

Utente verificato ?

Essere utente verificato significa usufruire di certi vantaggi. In qualità di acquirenti, potrete usufruire per esempio di un numero superiore di segnalazioni, di un guadagno di fiducia da parte degli altri membri grazie alla verifica postale o ancora la possibilità di rimborso in caso di transazione litigiosa con un altro membro verificato. In più di questi vantaggi, i membri verificati possono usufruire di un aiuto prioritario da parte della squadra BazarBay.